



**REBONCE40**

we find business for you

PROGRAMME de BUSINESS DEVELOPPEMENT  
Avec PARTAGE des CONNAISSANCES

2020

# REBONCE 40 – Notre Concept



## TROUVER des AFFAIRES pour VOUS

- Être Entrepreneur avec + de 19 salariés
- Être entreprenant dans une ETI ou un Grand Groupe.
- Être entrepreneur avec une expertise utile aux ETI et ou aux grands groupes.
  
- Prospecter pour un autre membre.
- Être à l'écoute des opportunités pour un autre membre.
- Détecter des affaires pour un autre membre.
  
- Croiser les différents réseaux que nous avons.
- Inviter nos relations.
- Partager notre savoir.
  
- Et surtout QUALITE avant QUANTITE



**REBONCE40**  
we find business for you

# REBONCE 40 – Business Process :



1  
Avec 12 Membres  
Nous devons avoir 12 Informations



2  
Avec 12 informations  
C'est 4 projets potentiels



3  
Et UNE affaire acquise



**REBONCE40**  
we find business for you

## REBONCE 40 – Notre programme :

Rebonce 40, c'est 20 membres maximum

Rebonce 40 organise 1 réunion par mois avec une animation business.

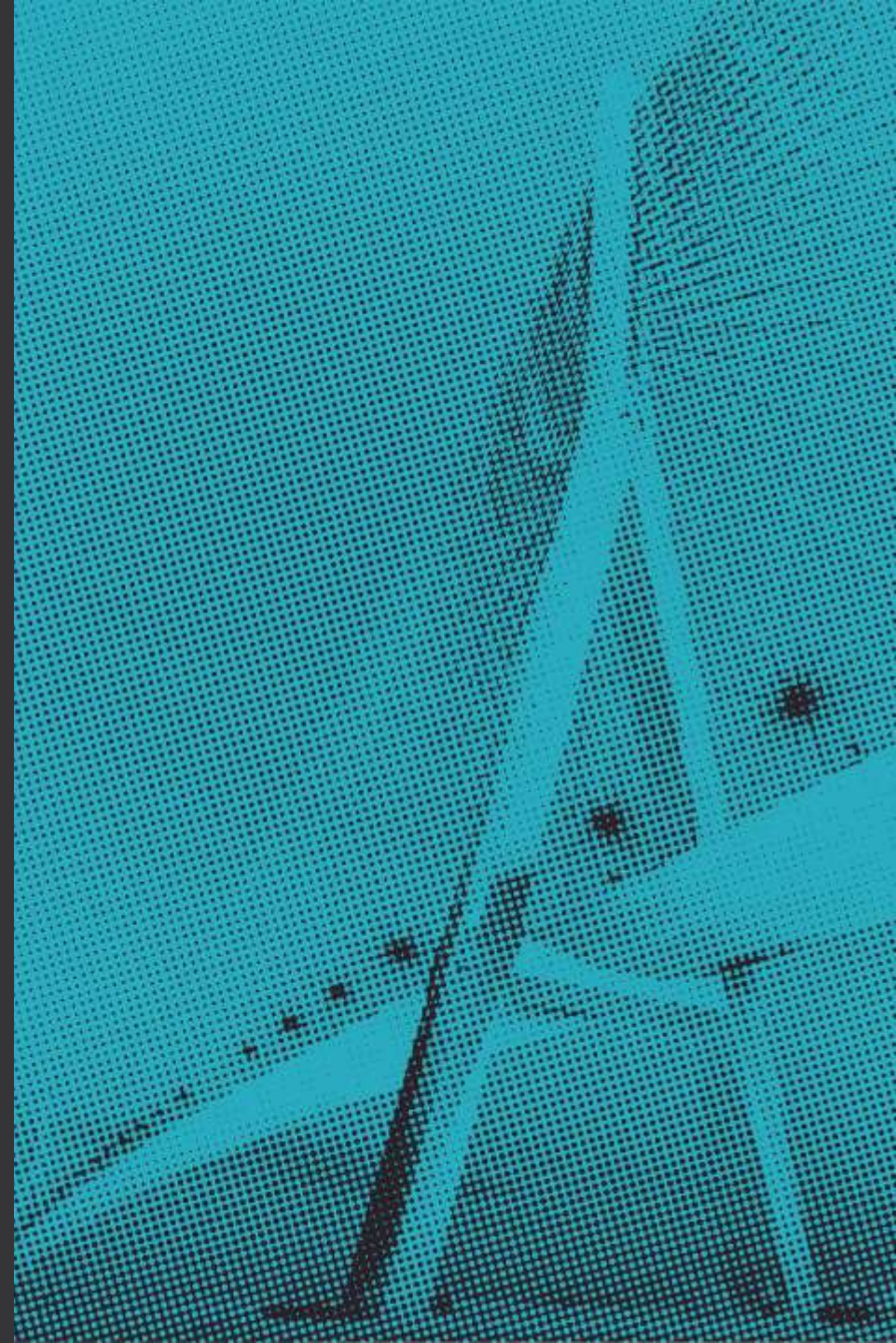
Rebonce 40, organise le suivi des performances.

Les membres de Rebonce 40, doivent inviter des relations pour nous trouver de nouvelles pistes de développement.

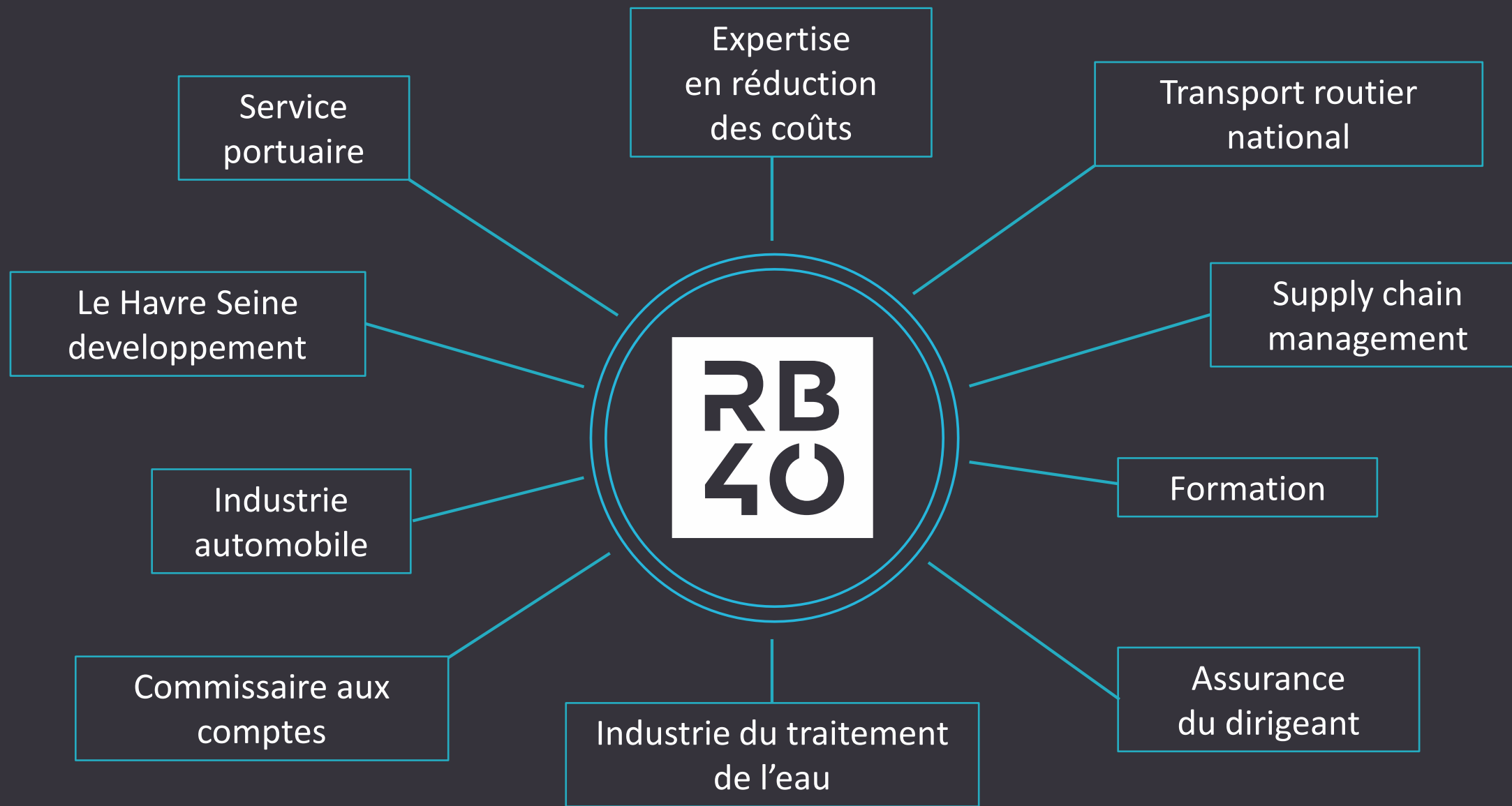
Les membres de Rebonce 40 doivent être en contact ensemble pour échanger et respecter leurs engagements.

Rebonce 40 propose un thème avec un expert chaque mois.

TOUT doit être simple et efficace.



# NOS MEMBRES



# REBONCE 40 – Fondateur



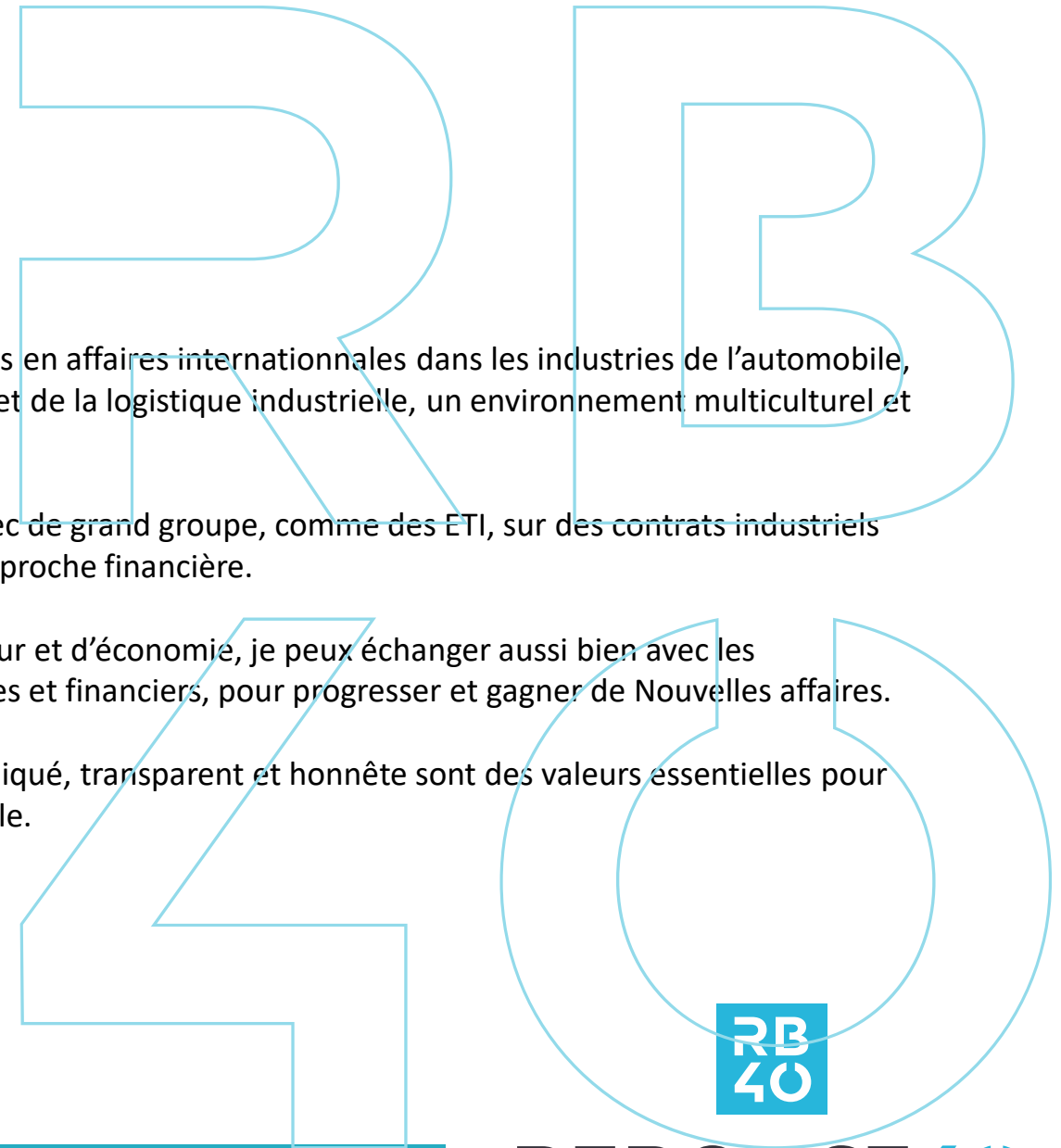
CHRISTOPHE SENECA  
FOUNDER  
International Sales Energy &  
Mobility

Expériences significatives en affaires internationales dans les industries de l'automobile, du camion, de l'énergie et de la logistique industrielle, un environnement multiculturel et mondial.

Capable de travailler avec de grand groupe, comme des ETI, sur des contrats industriels complexes, avec une approche financière.

Avec un degré d'ingénieur et d'économie, je peux échanger aussi bien avec les départements techniques et financiers, pour progresser et gagner de Nouvelles affaires.

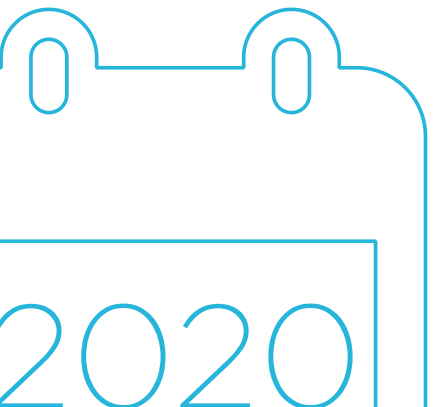
Proactif, adaptable, impliqué, transparent et honnête sont des valeurs essentielles pour progresser tous ensemble.



**REBONCE40**  
we find business for you

## REBONCE 40 – Meeting dates:

- Vendredi 15-05 de 10h00 à 12h00
- Vendredi 19-06 de 10h00 à 12h00
- Vendredi 17-07 de 10h00 à 12h00
- Vendredi 18-09 de 10h00 à 12h00
- Vendredi 16-10 de 10h00 à 12h00
- Vendredi 13-11 de 10h00 à 12h00
- Vendredi en décembre de 10h00 à 12h00, pas encore de date pour la soirée de clôture.



## CONTACT US:

+33 6 33 84 38 66

[c.senecal@rebonne40.com](mailto:c.senecal@rebonne40.com)

[www.rebonne40.com](http://www.rebonne40.com)

thank you!

